

Gruppo 1 Francesco Pio, Emanuele Francesco

SOCIETÀ DI CAPITALI

Un tipo di società sportiva di capitali è una società sportiva dilettantistica (SSD) costruita ai sensi della vigente normativa civilistica fatta salvo l'assenza dello scopo di lucro a differenza delle associazioni sportive dilettantistiche (ASD). È regolata dall'art 90 della legge 289/2002 in base al quale gode dello stesso regime fiscale in favore previsto per le ASD. Per vedersi riconoscere il fine sportivo deve iscriversi presso il registro tenuto dal CONI e hanno maggiore flessibilità rispetto ad una società professionistica. Un esempio è la Fc Iago patria squadra di terza categoria campana la quale differisce dalle altre squadre perché è gestita da ragazzi giovani che puntano molto ad espandere il loro marchio anche sui social come tiktok e Instagram creando diversi contenuti seguiti da tantissimi follower da tutta Italia.

Un altro esempio di società di capitali è la Benetton rugby Treviso che è uno dei più importanti club di rugby italiano ed europeo visto che partecipa anche a competizioni interconfederali dal 2018 con club gallesi, irlandesi e scozzesi. Ha sede a Treviso con sede di allenamento a Ghirada a sud della città con una vasta area di terra. La svolta del club ci fu quando fu acquistata dal 1978 dalla Benetton group la quale divenne prima sponsor poi la acquisì nel 1982. Grazie a questo gruppo ebbe una grande svolta facendo crescere l'azienda in tutta Italia.

L'ultima esempio delle società capitali è la pallacanestro Napoli la quale ha avuto una storia complessa nel corso degli anni perché nel 2009 il club cessò l'attività e ha dovuto ricostruire tornando a competere nei campionati nazionali ed oggi opera come una società che può essere sia s.p.a. sia s.r.l. a seconda delle scelte della dirigenza.

SOCIETÀ INDIVIDUALE

La ditta individuale (anche conosciuta come impresa individuale) è quel tipo di impresa che fa riferimento a un solo titolare (cioè l'imprenditore). Il titolare, quindi, è quindi l'unico responsabile e anche l'unico promotore della sua iniziativa imprenditoriale. Tutta l'attività ricade su di lui e sulla sua capacità lavorativa.

Il titolare è quello che si occupa di tutto poiché l'attività ruota tutta intorno a lui. Aprire una ditta individuale, infatti, significa curare in prima persona l'attività commerciale, l'attività operativa, la gestione contabile e la gestione dei fornitori.

Un esempio di società individuale può essere:

DAVIDE BISOGNO

Massofisioterapista

SETTORE SPORT E BENESSERE

UBICAZIONE : CAVA DE' TIRRENI 84013(SA)

ELEMENTI DISTINTIVI PERCEPITI : *INNOVAZIONE, TECNICHE DI ALLENAMENTO E RIABILITAZIONE ALL'AVANGUARDIA.*

MODALITÀ DI COMUNICAZIONE : *SOCIAL MEDIA*



SOCIETÀ DI PERSONE

Le società di persone si suddividono in:

- società semplice (ss);
- società in nome collettivo (snc),
- società in accomandita semplice (sas).

Un esempio in ambito sportivo di una S.n.c. è la palestra Infinity. In una società in nome collettivo i soci sono responsabili illimitatamente per le obbligazioni della società, il che significa che, in caso di debiti, i creditori possono rivalersi non solo sul patrimonio della società ma anche sul patrimonio personale dei soci. La palestra Infinity S.n.c. è una società che lavora in ambito sportivo e del benessere. È situata a Via Caravaggio 45. A livello interno, i valori della palestra sono l'educazione, il rispetto, l'apprendimento. L'importanza di questi valori è fondamentale affinché i servizi vengano eseguiti in maniera corretta ed efficiente. La comunicazione avviene attraverso la pubblicazione di messaggi, sia su carta che tramite siti web in modo da poter far arrivare a tutti il messaggio. Questo tipo di struttura è frequente nelle realtà dove la fiducia tra i soci e la partecipazione attiva sono cruciali per la gestione quotidiana.

FRANCESCO PIO DE STEFANO 0515001295

EMANUELE DE FILIPPO 0515001285

FRANCESCO PETRACCONI 0515001279

Gruppo 2 Andrea Claudio Domenico

Wellness Power Club di Via Campana.



Funzioni Operative (a contatto con i clienti)

1. Istruttori sala pesi e cardio: Supervisionano l'area e aiutano i clienti a usare le attrezzature in sicurezza.
2. Personal Trainer: Offrono allenamenti su misura, lavorando con i clienti per aiutarli a raggiungere obiettivi specifici.

3. Istruttori di corsi di gruppo: Gestiscono lezioni come yoga e spinning, creando un ambiente motivante.
4. Consulenze e Assistenza clienti: Accolgono nuovi iscritti, vendono abbonamenti e rispondono alle esigenze dei clienti.
5. Addetto pulizie e manutenzione: Mantiene pulita e sicura la palestra, assicurandosi che tutto funzioni bene.



Funzioni Ausiliarie (supporto alla gestione)

1. Direttore della palestra: Coordina il personale e ottimizza le risorse per raggiungere gli obiettivi.
2. Amministrazione e contabilità: Gestisce finanze e spese per mantenere stabilità economica.
3. Responsabile risorse umane: Seleziona e supporta il personale per un ambiente di lavoro positivo.
4. Marketing e comunicazione: Promuove la palestra e cura la relazione con i clienti, anche online.
5. Monitoraggio della gestione: Monitora i risultati per assicurare che tutto proceda in linea con gli obiettivi aziendali.

Gruppo 3 Alberto, Gabriele, Mario, Siria, Vincenzo

FITACTIVE – GESTIONE ORGANIZZATIVA

Fitactive è la palestra e il franchising di riferimento per questa analisi, visto il grande numero di sedi aperte in giro per l'Italia, ma anche all'estero, per capire la struttura organizzativa che c'è dietro a questo marchio. Questa struttura organizzativa ha permesso a Fitactive di guadagnarsi un posto d'onore tra le prime 20 catene di palestre in Europa, come riconosciuto dal report 2023 European Health Fitness Markets di Deloitte, eccellendo in tutti e tre i parametri di valutazione:

18^a per Numero di Club aperti

20^a per Fatturato

19^a per Numero di iscritti

FUNZIONI OPERATIVE

1.Receptionist e Amministrazione

Ruolo: Gestisce l'accoglienza dei clienti, le iscrizioni, gli abbonamenti e le prenotazioni per i corsi. Spesso si occupa anche di alcune mansioni amministrative.
Competenze: Ottime doti di comunicazione, capacità di organizzazione e di utilizzo di software gestionali.

2. Responsabile di Palestra o Direttore

Ruolo: Gestisce l'intera struttura, si occupa dell'organizzazione generale, della supervisione del personale e del controllo delle attrezzature. Pianifica anche strategie di marketing e promozioni.
Competenze: Conoscenze di gestione aziendale e marketing, leadership, capacità di problem-solving.

3. Istruttore di Sala Pesi

Ruolo: Si occupa di seguire i clienti nella zona pesi, insegnando l'uso corretto delle attrezzature e correggendo eventuali errori di postura o esecuzione.
Competenze: Conoscenze di base di anatomia e biomeccanica, buona comunicazione e capacità di motivare.

4. Personal Trainer

Ruolo: Lavora individualmente con i clienti per aiutarli a raggiungere obiettivi specifici di fitness e benessere. Crea piani di allenamento personalizzati e fornisce consigli nutrizionali di base.
Competenze: Conoscenze approfondite di allenamento, nutrizione, e capacità di personalizzare l'approccio in base alle esigenze individuali.

5. Istruttore di Corsi di Gruppo

Ruolo: Guida corsi di gruppo come spinning, yoga, pilates, aerobica o functional training. Fornisce energia e motivazione, oltre a garantire la sicurezza durante gli esercizi.
Competenze: Ottime capacità di leadership e di gestione del gruppo, oltre a specializzazioni nelle discipline specifiche.

FUNZIONI AUSILIARIE

1. Chinesiologo e Laureato in Scienze Motorie

Ruolo: Figura con un background più tecnico e scientifico; può operare come consulente per la creazione di programmi di allenamento avanzati o per clienti con particolari esigenze posturali o riabilitative.

Competenze: Approfondita conoscenza della biomeccanica, fisiologia e patologie, capacità di lavorare anche in collaborazione con fisioterapisti.

2. Fisioterapista o Massoterapista

Ruolo: Fornisce supporto per il recupero e la prevenzione di infortuni. Il massoterapista, in particolare, si occupa di massaggi terapeutici e rilassanti.

Competenze: Conoscenze di riabilitazione fisica e gestione del dolore, tecniche di massaggio.

3. Dietista o Nutrizionista

Ruolo: Offre consulenze nutrizionali per aiutare i clienti a raggiungere obiettivi specifici come la perdita di peso, il miglioramento delle performance sportive o il recupero fisico.

Competenze: Conoscenze di nutrizione sportiva, capacità di personalizzare i piani alimentari.

4. Addetto alle Pulizie e Manutentore

Ruolo: Mantiene gli spazi puliti e sanificati, essenziale per la salute dei frequentatori della palestra. Il manutentore è responsabile delle attrezzature, curando riparazioni e manutenzioni ordinarie.

Competenze: Doti organizzative per l'addetto alle pulizie; per il manutentore, competenze in riparazioni tecniche e meccaniche.

5. Social Media Manager o Marketing Specialist

Ruolo: Gestisce la presenza online della palestra, curando i social media e il marketing digitale per attrarre nuovi clienti e mantenere alta l'interazione con quelli attuali.

Competenze: Conoscenze di social media marketing, copywriting, capacità di analisi dei dati.



Vincenzo Buonincontro	0515001271
Gabriele Caruso	0515001293
Albert Pasek	0515001324
Mario Carillo	0515001261
Siria Di Matteo	0525001315