

SCIENZE E MANAGEMENT DELLO SPORT E DELLE ATTIVITÀ MOTORIE (0515)

Economia e gestione dei servizi per lo sport

Modulo 1.3 A La creazione del valore

Materiale didattico per gentile concessione del Prof. Michele Modina (Università degli Studi del Molise) a cui appartengono tutti i diritti intellettuali dello stesso.

Al termine di questo modulo vi saranno chiari i temi relativi alla :

• Creazione di Valore



Driver della creazione di valore

Creazione del valore economico

Capacità di ottenere «Profitto > Costo del Capitale» per un periodo abbastanza lungo.

(P.R. = Perennità e Redditività)

Misura: Differenza tra profitto e costo delle risorse

Driver

- Economie di scala
- Economie di scopo
- vantaggi di costo
- Differenziazione
- Ampiezza canali distributivi
- Politiche di governo

Creazione di valore attraverso:

- Scelta dei migliori investimenti
- Struttura finanziaria ottimale
- Politica di reinvestimento

Metodi basati sul valore:

- Shareholder Value Creation
- Economic Value Added
- Market Value Added
- Cash flow return on investment

Tutti concentrati su:

- 1) flussi di cassa,
- 2) capitale investito,
- 3) misura del rischio
- 4) orizzonte temporale.

Flusso di cassa.

L'impresa produce valore quando i flussi di cassa generati superano quelli assorbiti.

Variabili di riferimento: impresa e azionisti

Capitale investito

Somma di capitale proprio (patrimonio netto) e debiti.

Determina l'investimento netto a disposizione dell'impresa

Misura del rischio

- Costo medio ponderato del capitale
- Dipende dalla struttura finanziaria
- Preferibilmente basato su valori di mercato

Orizzonte temporale

- Scelta dell'orizzonte temporale influenzata dal settore economico, prevedibilità dei risultati, ecc.
- Di solito, periodo limitato (5-10 anni) con osservazioni annuali, da far coincidere con allineamento con periodo di vantaggio competitivo (quando si generano extra-rendimenti su investimenti incrementali)